

アンダーライティング権限有し迅速対応

株式会社ヤシロエージェンシーリミテッド

代表取締役 八城 一浩氏

クローズアップ



八城一浩代表

最上位資格2名が取得

顧客対応の意識が向上

AI G 損保が2018年から実施している同社独自の募集人資格制度である「AR C (AI G リスクコンサルティング) 資格制度」。主にプロ代理店の個々の募集人を対象にしたもので、中小企業開拓のためのリスクコンサルティング力向上のためのプログラムだ。資格は3段階で構成され、シネラルリスクマネージャー (GR M)、シニアリスクマネージャー (SR M) と認定の難易度が高くなり、最高峰の資格がエグゼクティブリスクマネージャー (ER M) となっている。資格取得に取り組んだ株式会社ヤシロエージェンシーリミテッドの八城一浩代表に聞いた。

組織体制と取扱
い保険種目などについて
八城 私を含めて総勢
6名で、営業が2名、事務 (営業事務) が4名。
取扱いは保険会社は損保が3社となっている。保険種目のポートフォリオでは賠償と傷害保険が全体の7割を占めており、自動車保険が2割、火災保険が1割となっている。

法人保険と個人保険の収
益割合は7対3で、法人
ではビルメンテナンス業
のお客様が多いのが当社
の特徴だ。
AR C に取り組
むことになった経緯につい
て
八城 AR C の資格制
度が出来上がった旨の情
報を保険会社からもら
い、私と営業社員1名の
2名で初年度 (2018

年) から資格取得に向け
て制度にエントリーし
た。2名とも3年後の2
020年に最上位資格の
ER M を認定取得するこ
とができた。
本業があるなか
での3年間の受講という
ことだと思えますが、
八城 最初の資格であ
るGR M の取得に際して

は、初めての取組みとい
うこともあって負担感は大
きかった。その後、SR
M、ER M と進むにつ
れて当然、難易度が高
なり、ER M の認定取得
のためには相当数のレポ
ートも作成する必要があ
った。これらのレポート
のなかには、ER M で求
められるスキルを実際に
お客様の現場で実践し、
その実績をレポートに盛
り込まなければならぬ
ものもあったため、単
なる座学にはない難し
さがあった。

募集時の内容を
レポートに盛り込むのは
まさに実践的な資格。
八城 例えば、取扱い
の少ない、または不得手
な保険種目の取扱いがレ
ポートの課題になった場
合でも取り組まなければ
ならないため、大変な面
はあったが、むしろこの
機会に不得手という意
識を捨てて取り組む良
い機会になった。

具体的に難解な
レポート課題はありまし
たか。
八城 当社では火災保
険の比率が最も小さく、
全体の1割しかない。そ
のなかで、工場や大型物
件の建物調査や評価が課
題になったときは苦勞し
た。この分野では数少な
い限られたお客様のもと
を伺う必要があったから
だ。
AR C の取組み
を通じて営業活動で変化
したことはありませんか。
八城 もともと、外部
機関が認証するリスクマ
ネジメント資格や事業継
続強化計画認定を取得
しているようにする
ため、実践できるように
するための講習を実施す
る。

制度開始5年目となる
現在の資格取得者数はGR
M が約2300人、SR
M が約500人、ER
M が約240人。このう
ちのSR M とER M の資
格取得者には、保険契約
の一定の引き受け条件の
判断などが可能となるア
ンダーライティング権限
を委譲する特典が設けら
れている。
権限委譲できる保険商
品は、企業財産保険と企
業財産包括保険、A & H
ラインの業務災害総合保
険と総合事業者保険で、
権限の有効期間はいずれ
も3年間で、以降は更新
制となる。
企業財産保険ではリス
クサーベイの評価認定資
格が募集人に与えられ
る。建物のリスク調査を
行うなどの権限を付与す
るもの。その調査結果を
もとに同社のアンダーラ
イターが割引率を決定す
るといった流れになる。
A & H ラインでは、リ
スク診断割引 (最大30%
まで) の承認の権限が付
与される。見積もりから
引き受けまでのプロセス
の多くを権限委譲の募集
人が担えるようになるた
め、迅速で効率的な顧客
対応が可能になるほか、
権限委譲により一層探
求できる。

この資格制度を運営す
る同社リスクコンサルティング
ユニットの鈴木慧
リクスアドバイザー
は、制度の意義について
「多くの中小企業経営
者がリスクマネジメント
の専門家のアドバイス
を必要としているという実
情をふまえて、AR C 資
格制度を立ち上げた。資
格を取得した募集人に
は、中小企業のリスクマ
ネージャーとしてお客様
と伴走するような存在に
なってもらいたいという
思いでこの資格制度を運
営している」と話している。

AI G 損保の 独自制度「AR C」

AI G 損保独自の資格
制度「AR C」では、最
高資格のER M 取得に最
短でも3年を要する。
1年目の研修を修了す
るとGR M に、2年目修
了時はSR M、そして3
年目修了時はER M の資
格をそれぞれ取得でき
る。
1年目から3年目まで
の各カリキュラムはいず
れも、e ラーニングを通
じたリスクマネジメント
に関する実務の講座と、
ツールを使った実践課題
を提出するものがある。

講座のパートでは、リ
スクマネジメントの知識
習得のみに終始せず、セ
ールス実践面に役立つよ
うにカリキュラムが組ま
れており、従来の保険商
品ありきのセールス手法
から脱却し、リスクマネ
ジメントノウハウを使っ
たセールスができるよう
にすることを主たる目的
としている。

サービス実践のパート
では、同社のサービスで
ある「建物評価サービス」
「労働安全講習」「交通
安全講習」等を顧客に提
供、実践できるようにす
るための講習を実施す
る。

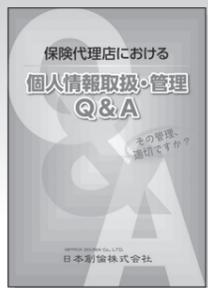
制度開始5年目となる
現在の資格取得者数はGR
M が約2300人、SR
M が約500人、ER
M が約240人。このう
ちのSR M とER M の資
格取得者には、保険契約
の一定の引き受け条件の
判断などが可能となるア
ンダーライティング権限
を委譲する特典が設けら
れている。

権限委譲できる保険商
品は、企業財産保険と企
業財産包括保険、A & H
ラインの業務災害総合保
険と総合事業者保険で、
権限の有効期間はいずれ
も3年間で、以降は更新
制となる。

企業財産保険ではリス
クサーベイの評価認定資
格が募集人に与えられ
る。建物のリスク調査を
行うなどの権限を付与す
るもの。その調査結果を
もとに同社のアンダーラ
イターが割引率を決定す
るといった流れになる。
A & H ラインでは、リ
スク診断割引 (最大30%
まで) の承認の権限が付
与される。見積もりから
引き受けまでのプロセス
の多くを権限委譲の募集
人が担えるようになるた
め、迅速で効率的な顧客
対応が可能になるほか、
権限委譲により一層探
求できる。

この資格制度を運営す
る同社リスクコンサルティング
ユニットの鈴木慧
リクスアドバイザー
は、制度の意義について
「多くの中小企業経営
者がリスクマネジメント
の専門家のアドバイス
を必要としているという実
情をふまえて、AR C 資
格制度を立ち上げた。資
格を取得した募集人に
は、中小企業のリスクマ
ネージャーとしてお客様
と伴走するような存在に
なってもらいたいという
思いでこの資格制度を運
営している」と話している。

監査人だからこそ知っている、みんなが知らない大事なことが満載!



保険代理店における 個人情報取扱・管理Q&A

日本創倫株式会社 (山本秀樹/風間利也/田畑尊靖) 編著

現職の監査人が完全編集、監査で指摘の多い項目が一目瞭然!! 巻末に帳票サンプル付

代理店の「監査」を請け負う専門会社である日本創倫株式会社が、これまで500社近い保険代理店の体制整備をサポートしてきたなかで、圧倒的に指摘する数も多く、また改善が進まない分野が「個人情報管理」に関する体制整備です。こうした監査現場の現状を憂慮して、この度、保険代理店の経営者の皆さまだけでなく、保険の仕事に携わる多くの人が個人情報の取扱いについて学ぶことのできる学習用テキストの冊子を発行することとなりました。

本書では、一般的な法律の遵守事項や禁止行為、言葉の定義を学ぶことだけに留まらず、実際の保険募集や営業事務の現場で日々起こっている疑問や困り事にまで範囲を広げました。また、テキストは現場でのヒアリングをイメージして、一問一答形式で作成し、疑問がその場で解決するような構成にしています。

保険に携わっているなるべく多くの人に読んでいただくことで、保険募集の現場が適正に個人情報を取扱い、それが保険加入者に安心感を与える体制整備と保険代理店の皆さまの発展の一助となることを祈念します。

A4判/112ページ

定価 1,595円

(消費税込、送料別) 2020年9月発行

(年 月 日) ● F A X 注文書 ● ※送料別

送信先 (株)新日本保険新聞社 FAX 06-6225-0551
https://www.shinnihon-ins.co.jp/

保険代理店における 個人情報取扱・管理Q&A 9167 冊

●会社名 _____

●部支店名 _____

●課支社名 _____

●代理店名 _____

(〒) _____

●送付先 (自宅・会社) _____

●担当者名 _____

●TEL _____